

# 業務提携パートナーを募集しております

— 中小企業M&Aの発展に是非ともご協力の程お願いいたします —

## ■パートナー様への様々なベネフィット

☆その1…副収入

M&A買収希望者をご紹介いただき成約となった場合、ご紹介手数料をお支払いいたします。

☆その2…クライアントメリット

良質な案件、商品を提供しますので、ご購入頂くこと自体がクライアント様メリットに繋がります。

☆その3…既存業務の拡張

M&Aを利用した顧客様との間には、新たな受託業務が創出されることもございます。

☆その4…当社からの顧問希望クライアント紹介

取次店パートナー様には、前項の創出業務に関して当社からのクライアント紹介を行います。

最新案件一覧表をご利用いただき、買収希望者をご紹介ください。また、買収者様がその他業務を必要とした場合、こちらから顧客紹介も優先的に行います(特に税務・法務の顧問相談が多くございます。)

当社からの提供	① 最新&限定案件一覧表 ② ご紹介手数料 ③ 当社からのクライアントご紹介
費用	無料
ご紹介料	25～50% (基本的には折半ですが、業務の関わりに応じて相談させていただきます。)
お申込み	別途「業務提携パートナー契約書」に基づいて当社と契約をお願いします。

<b>会社概要</b> 商号:リンクバンク株式会社 代表者:村木拓夫 本社:〒144・0052 東京都大田区蒲田 5-7-8-9F 設立:平成11年7月15日 資本金:1,625万円 ホームページ <a href="http://www.linkbank.co.jp">http://www.linkbank.co.jp</a>	<b>本件に関するお問い合わせ先</b> 担当者:村木 拓夫 (むらきたくお) 携帯:080・2820・8058 TEL:03・5703・2598 FAX:03・5703・2585 MAIL <a href="mailto:office@linkbank.co.jp">office@linkbank.co.jp</a>
--	---